



○脚矯正・美脚矯正専門スクール  
「希望(のぞみ)」

スクール説明資料

## ○脚矯正でこんな悩みはありませんか？

- ✓ ○脚矯正に自信がない
- ✓ 圧倒的な結果が出せる○脚矯正を学びたい
- ✓ 患者さんから○脚矯正の相談や依頼を受けているが、はぐらかしている
- ✓ 骨盤矯正が苦手なので○脚矯正ができない
- ✓ 過去に○脚矯正を学んだけど、結果にバラツキがある
- ✓ ○脚矯正のメニュー化に踏み切れない

## また、治療家として、治療院経営者としてこんな希望はありませんか？

- ✓ 売上を増やしたい
- ✓ 新規の患者・顧客を増やしたい
- ✓ 広告費を下げたい、広告費をかけずに集客したい
- ✓ 近隣およびネット上のライバル院と差別化したい
- ✓ 現在保険治療をしているが、自費移行したい
- ✓ 新規開業に際して、何かしら魅力や強力な武器が欲しい
- ✓ 意識が高い仲間が欲しい

**大丈夫です！！**

当スクールは、上記すべてを解決するお手伝いができます。

## 『希望(のぞみ)式○脚矯正』を導入して頂くことで・・・

- ○脚矯正に自信が持てます
- 他院で良くならなかった方に、「ぜひ当院で」と言えるようになります
- 正確な難治度判定ができるようになります
- 圧倒的な結果が出る○脚矯正を習得することができます
- ○脚でお悩みの方を救うことが出来るようになります
- インターネットには書かれていない『○脚の正しい知識』が身につきます
- 電話やメール、SNSで、相談&回答、重症度の判定できるようになります
- 効果の出る人と出ない人がいる・・・という「効果のムラ」がなくなります
- 施術後に、それぞれの患者さんに合った指導ができるようになります
- 自信を持って○脚矯正をメニュー化できるようになります
- ○脚の患者さんを集客できるようになります
- リポートしていただく説明法を知ることができます
- 既存の患者さんとは全く違う層の患者さんを獲得することができます
- 今の売上に○脚矯正の売上がプラスされ、結果売上が増えます
- ○脚矯正という強みができるため、ライバル院と差別化できます
- 競合他院と違う武器を持っているため、新規集客を獲得しやすいです
- とても意識の高い治療家・セラピストと知り合うことができます

# 高額な施術料でも喜ばれ、クレームがない理由とは？

当スクールには、230名を超える卒業生がいます。

O脚矯正をメニュー化している方は、5,000円～7,000円という施術料をいただいています。

関東では8,000～10,000円、またそれ以上の施術料をいただいている卒業生もいます。

高額な施術料にもかかわらず、患者さんに喜ばれ、かつクレームもありません。

その理由は、当スクールでお伝えする、『O脚矯正をメニュー化して成功するための5つのステップ』

- ・O脚矯正の現場・経験からフィードバックした『正しい基礎知識』
- ・独自の検査法による『正確な予後判定』
- ・「え!?こんなに変わるんですね!!」と言われる『独自のO脚矯正術』
- ・O脚リバウンドを防止する『各種指導と独自の運動法』
- ・O脚矯正に悩む患者さんに来ていただく『集客方法』

を実践してO脚矯正を行っているので、高額な施術料をいただきながらも喜ばれ、そしてクレームもないのです。

## O脚矯正・美脚矯正専門スクール『希望(のぞみ)』では・・・

O脚矯正をメニュー化して継続的に売上を作るために必要な下記の事をお伝えします。

- 集客法
- 問診・検査・カウンセリング法
- 鑑別法・難易度判定法
- 施術法
- ビフォーアフター画像の撮り方
- リバウンド防止法
- セルフトレーニング法
- リピート率を上げる方法

## カリキュラム

- ・O脚理論・各論
- ・瞬間検査法
- ・実技 基礎編・上級編・臨床編
- ・各種指導 立位指導・座位指導・姿勢指導・歩行指導
- ・セルフトレーニング 2種類
- ・セルフケア 2種類
- ・初回～施術終了までの施術の流れ・手技および患者指導の手順
- ・ビフォーアフター画像の撮影法と評価説明法
- ・カウンセリング法
- ・集客法(HP・SNS)
- ・メニュー化指南
- ・その他

# 講義の進め方

## ◎動画教材配布

カリキュラムを習得しやすいようテーマごとに分類した下記13種の教材を、毎月2～3テーマずつ5～6回に分けてお送りします。

- 【教材1】7タイプ分類
- 【教材2】準備編
- 【教材3】理論編
- 【教材4】実技1(基礎編)
- 【教材5】指導編1
- 【教材6】実技2(上級編)
- 【教材7】指導編2
- 【教材8】モニター募集
- 【教材9】問診・カウンセリング
- 【教材10】施術の流れ
- 【教材11】実技3(臨床編)
- 【教材12】集客編
- 【教材13】実技4(難治性編)

## ◎実技講義

資料の補足説明や質疑応答も少し行いますが、できる限りみっちり実技練習を行います。

『2月・3月・4月・6月』または『3月・4月・5月・7月』の日曜か祝日に1ヶ月に1回、計4回行います。時間は13時または14時開始で、約4時間です。

講義の具体的な日程はFacebookグループ内でアンケートを取り決定します。できる限り全員が参加できる日に実技講義を行います。

どうしても外せない用事や体調不良などで参加できなかった場合は、補講を行うか卒業生全体練習等で対応致します。

## ◎Facebookグループでサポート

スクール生限定のFacebookグループを作成し、そのグループで各種連絡、フォローを行います。  
\*『検索できない非公開グループ』で、投稿内容や参加者等一切知られる心配がありません。

Facebookグループでは質疑応答の他、練習動画を投稿して頂ければ適宜アドバイス等もします。

## ◎ZOOMミーティング開催

期間中は毎月1回以上ZOOMミーティングを行い、教材の補足や質疑応答を行います。その他、相談やご要望もお聞きします。

**実技講義、ZOOMミーティングとも撮影・録画し、Facebookグループ内で動画をシェアします**

# 在学時のフォロー体制

## 《在学時》

- 日々発生する質問・疑問はFacebookグループで無制限に受付し、回答します。
- 実技に関しては、練習風景を動画撮影して頂きFacebookグループに投稿して頂ければ感想や良い点・改善点などを回答致します。
- 動画配信後含め、期間中は月に1回以上ZOOMミーティングを行います。

## 《卒業後》

- 卒業生専用のFacebookグループに招待します。
- 遠方からの問い合わせや相談があった場合は、患者さんを紹介します。
- 希望があった場合はフォローアップセミナーを行います。
- 卒業後もFacebookグループ、メール等で可能な限りサポート続けます。

スクールにご参加頂いた先生方ができるまでサポートしますので、ご安心ください。

## 受講料とお支払い期限、キャンセル料

入学金 55,000円(税込) \* 一括払いの場合は免除、分割払いの場合は半額  
授業料 429,000円(税込)  
教材費 11,000円(税込)

\*セミナー参加特典 一括払い→入学金無料、分割払い→入学金半額

◎一括払いの場合 440,000円(税込) 2025年1月末までにお振込み願います。

◎分割払いの場合 467,500円(税込) お振込金額と期限は下記の通りです。

- 1回目 93,500円(税込) を2025年1月末まで
- 2回目 93,500円(税込) を2025年2月末まで
- 3回目 93,500円(税込) を2025年3月末まで
- 4回目 93,500円(税込) を2025年4月末まで
- 5回目 93,500円(税込) を2025年5月末まで

原則として、キャンセルは受け付けておりませんが、やむを得ない場合のみ対応させていただきます。  
キャンセル料は下記の通りです。

- ・講義開始後1ヶ月以内 お支払い総額の20%
- ・講義開始後1～2ヶ月以内 お支払い総額の40%
- ・講義開始後2～3ヶ月以内 お支払い総額の60%
- ・講義開始後3～4ヶ月以内 お支払い総額の80%
- ・講義開始後4ヶ月以降 お支払い総額の100%

一括払いの場合は振込手数料を差し引いた額を返金致します。

分割払いの場合はお支払い済み分をキャンセル料に充てさせていただきます。

# 大好評！わずか数分でウエストをくびれさせるテクニック

任意ですが、スクール生限定で数分でウエストをくびれさせるテクニックを伝授します。  
美意識が高い患者さんや産後骨盤矯正を希望される方が多い場合は、強力な武器になります。

詳細は、【スクール説明】4.スクール生限定の特別講義 をご覧ください。

スクール生から、私が学んできた『真体療術』のリクエストを頂いており、現在検討中です。

## ウエストくびれ 開催場所・日程について

ご希望の方のみご参加下さい(任意で強制ではありません)

実技講義場所 実技講義の会場と同じ  
日程 スクール講義の2回目と同日に行います

## 「元が取れるのか？」「損をしないのか？」

経営者にとって大切な事ですので説明致します。

卒業生の多くが5,500円～7,700円の施術料を頂いています。

仮に1回の施術料が6,600円で計算すると、  
・一括払いの場合  $440,000円 \div 6,600円 \rightarrow 66.7回$   
・分割払いの場合  $467,500円 \div 6,600円 \rightarrow 70.8回$   
で受講料を回収でき、それ以降はすべて利益です。

また1回の施術料が6,600円、1ヶ月22日営業で計算すると...

1日1人の場合  $6,600円 \times 1人 \times 22日 \Rightarrow 1ヶ月で 145,200円の売上アップ$

1日2人の場合  $6,600円 \times 2人 \times 22日 \Rightarrow 1ヶ月で 290,400円の売上アップ$

1日3人の場合  $6,600円 \times 3人 \times 22日 \Rightarrow 1ヶ月で 435,600円の売上アップ$

肩こりや腰痛などの手技の場合、受講料の回収は簡単ではないかもしれませんが。  
しかし、0脚矯正売上が0円かわずかなら、受講料の回収は難しくありません。

## これら数字をもとに受講料が高いか安いかがご判断ください

卒業生の中には、卒業までに元を取ってしまった方もいます。  
また、0脚矯正だけで毎月100万以上、トータルで1億円以上の売上を上げている方もおられます。  
お伝えすることを実践すれば、必ず受講料の何倍何十倍何百倍もの売上を作る事が可能です。

## 【重要事項説明】

### 当スクールでは、手技のシェアを禁止しています。

当スクールでお伝えする手技は、改善幅が大きく再現性も高い技術です。ですから、競合他院に比べ、大きなアドバンテージとなります。

スクールでは可能な限り精一杯お伝えいたしますが、すぐには指導できるレベルにはならず施術経験が必要となります。

精度が十分ではない方が他の方に〇脚矯正を伝えると、精度が下がりレベルダウンしてしまいます。

日本各地で卒業生がご活躍され、当スクールの技術は高い評価を頂いており、レベルダウンは、当スクールや卒業生、さらにはご自身にとって多大な損失となりかねません。

そのため、スクールに参加された方以外の方（雇い主・同僚・雇用スタッフなど）すべてへのシェアを禁止しています。

当スクールの手技で〇脚矯正をされる方全員の受講をお願いします。もちろん、当スクールの手技を使わない場合は、スクール受講の必要はありません。

何とぞご理解ご了承をお願いします。

## ◆スタッフ価格

(院長または分院長と同時受講の場合、院長または分院長が当スクールの卒業生の場合)

入学金 無料  
授業料 363,000円(税込)  
教材費 11,000円(税込)

**セミナー受講特典として、一括払いの場合は22,000円引、分割払いの場合は11,000円引とさせていただきます。**

お支払い額・期限は下記の通りです。

◎一括払いの場合 352,000円(税込) 講義開始の1週間前までにお振込み願います。

◎分割払いの場合 363,000円(税込) お振込金額と期限は下記の通りです。

- 1回目 72,600円(税込) を2025年1月末まで
- 2回目 72,600円(税込) を2025年2月末まで
- 3回目 72,600円(税込) を2025年3月末まで
- 4回目 72,600円(税込) を2025年4月末まで
- 5回目 72,600円(税込) を2025年5月末まで

# 追伸

現時点で、私のO脚改善率は98~99%です。  
残念ながら100%ではありません・・・

スクールで学んだ直後は、個人差があり60~80%です。  
そして、経験を積み施術の精度が上がれば、90%以上改善できるようになります。  
(メニュー化してコンスタントに収益を上げている方は90%以上の改善率です)

O脚を90%以上改善できるので、

- 「O脚矯正」を正式なメニューとして掲げて、今より売上をさらに増やせます。
- O脚の患者さんに感動してもらえるので、リピート率が上がり紹介が増えます。
- 「地域No.1のO脚施術者」になれるので、近隣のライバル院と差別化できます。

ですから、

- ✓ O脚を治したい
- ✓ O脚矯正をメニュー化したい
- ✓ 今よりも結果が出るO脚矯正を学びたい
- ✓ 今よりも売上を増やしたい
- ✓ 患者さんに喜んでもらいたい
- ✓ 新規患者さんを増やしたい
- ✓ リピート率を上げたい
- ✓ ライバル院と差別化したい
- ✓ 広告費を下げたい
- ✓ 保険から脱却したい
- ✓ 新規開業の武器にしたい

という方に、当スクールはお力になれます。

保険を扱っていない治療院やサロンにとって、保険メインの整骨院は現時点では直接のライバルではありません。

しかし、年々保険の締め付けが厳しくなっているため、今後は多くの整骨院も直接のライバルになることは確実です。

また、治療院・サロンの数も減ることはないでしょう。

これから生き残れるのは、薄利多売でも利益を出せる大手、オンリーワン・ナンバーワン、専門特化の治療院、圧倒的な技術・サービス・魅力などを持つ治療家または治療院です。

当スクールの卒業生は意識が高い方が多いです。

意識が高い多くの仲間たちと一緒に、患者さんに喜ばれながら治療院経営をしていきましょう。

**ぜひ、あなたの未来に投資してください！**

あなたのご参加を、心よりお待ちしております。

O脚矯正・美脚矯正専門スクール「希望(のぞみ)」 代表 **中野直彦**